

case**history**

CANTAGALLO

PIERAZZUOLI

LE FARNETE

CLIENTE

Tenuta Cantagallo

SETTORE MERCEOLOGICO

Vitivinicolo

NUMERO ADDETTI

17

FATTURATO

1,5 milioni di Euro

SITO INTERNET

www.tenutacantagallo.it

SOLUZIONI ZUCCHETTI IN USO:

uve2k.Blue

Maqo

SOCIETÀ DEL GRUPPO:

MAXIDATA

Maxidata, società con sede a Casteggio (PV), è impegnata nella realizzazione di tecnologie abilitanti per la gestione aziendale. A partire dal 1987 il management aziendale scelse di specializzarsi sempre più nel settore vitivinicolo, portando l'azienda ad essere oggi uno dei maggiori protagonisti di questo specifico settore verticale. La gamma di soluzioni offerte copre le esigenze dell'intera filiera, con un software modulare adattabile alla specifica realtà vitivinicola di riferimento, a partire dall'applicativo semplice ed intuitivo fino al programma più strutturato, per tenere sotto controllo l'intera operatività aziendale. L'acquisizione da parte del gruppo Zucchetti, risalente a giugno 2018, ha aperto la strada ad un percorso di ulteriore innovazione e crescita.

Via Milano n. 46 | 27045 Casteggio (PV)
T +39 0383 82438 | commerciale@maxidata.it
www.maxidata.it

Processi snelli e di elevato livello tecnologico per la gestione delle aziende vitivinicole

L'azienda Tenuta Cantagallo, con sede a Capraia Fiorentina (FI), si qualifica per una produzione molto focalizzata in particolare su quattro vini tipici della Toscana. Una realtà che può vantare una buona tradizione di famiglia, tanto che oggi sono i rappresentanti della terza e della quarta generazione (i cinque fratelli, con i loro familiari e figli), a gestirla nella sua complessità. Dal 1970 a oggi l'azienda è passata dal nonno al padre e, da lui, ai fratelli Pierazzuoli. Oggi l'offerta di Cantagallo riguarda l'azienda vitivinicola, il frantoio, l'agriturismo e l'osteria, e l'obiettivo è una valorizzazione dell'agricoltura e del territorio. Nel corso degli anni l'azienda ha cercato - e trovato - sbocchi di mercato anche a livello internazionale (che oggi copre l'85% del fatturato), tanto da essere presenti ormai in molti significativi mercati, come USA e Canada, Cina, Giappone e altri ancora.

 **ZUCCHETTI**

www.zucchetti.it

ESIGENZE DEL CLIENTE

L'esigenza fondamentale di Tenuta Cantagallo è stata, fin dall'inizio, quella di poter integrare completamente i diversi sistemi che gestiscono situazioni produttive anche diverse, ma i cui aspetti contabili e amministrativi convergono.

Nel corso degli anni, dunque, oltre alle sperimentazioni e alle innovazioni tecnologiche apportate alla produzione, sono state portate avanti anche notevoli implementazioni nel sistema gestionale aziendale, in una logica di partnership con il fornitore, il tutto facilitato dalla possibilità di dialogare parlando lo stesso linguaggio, in considerazione della formazione tecnologica di Enrico Pierazzuoli.

PROGETTO REALIZZATO

La possibilità di apportare modifiche e upgrade al sistema ha permesso di tenere sotto controllo le diverse problematiche e necessità dell'azienda, con tutte le diverse articolazioni, dalla produzione, alle vendite, alle statistiche (vitali per le attività produttive e commerciali) e al marketing. Ciascuna fase, dalla raccolta, alla produzione e commercializzazione del vino, viene così gestita in maniera integrata, con particolare attenzione al processo di vinificazione. La soluzione adottata permette inoltre all'azienda di ottemperare agli obblighi previsti per le aziende del settore, facilitando la trasmissione dei registri di cantina in maniera automatica direttamente al SIAN, così come la trasmissione dei corrispettivi tramite un'interfaccia con il registratore telematico che agevola lo scarico delle vendite a magazzino.

L'utilizzo congiunto di uve2k.Blue e Mago, gestionale specifico di contabilità e parte integrante dell'offerta Zucchetti, ha permesso a Tenuta Cantagallo di crescere concentrandosi sulla propria mission ("Una bottiglia di vino per ogni ceppo di vigna") e delegando al partner tecnologico la soluzione di tutte le esigenze gestionali.

PERCHÉ ZUCCHETTI?

**Risponde Enrico Pierazzuoli
Direttore della produzione
e responsabile commerciale
mercato USA**

La Tenuta Cantagallo è stata tra i primi clienti ad utilizzare i software Maxidata. In considerazione di questo, è stata man mano costruita una realtà unica dal punto di vista gestionale. L'azienda è infatti completamente integrata, nonostante tra una produzione e l'altra esistano procedure differenti.

Per noi, scegliere un partner così specializzato nel settore vitivinicolo è stata la scommessa vincente, perché abbiamo potuto continuare a concentrarci sulla nostra mission, mantenendo i piedi nel passato (la tradizione vitivinicola toscana), ma con le mani nel presente e nel futuro.

