

La business intelligence per **AD HOC INFINITY**

InfoBusiness è la **soluzione di business intelligence** Zucchetti che permette di **tenere sotto controllo l'andamento dell'azienda** e ti **supporta nelle decisioni quotidiane**.

Puoi analizzare i dati in autonomia e ottenere analisi dinamiche sui più rilevanti indicatori aziendali: venduto, ordini, DDT, offerte, marginalità, acquistato, esposizione, giacenze, costi, commesse ... e molto altro ancora!

Grazie a **IB Connector** puoi **analizzare i dati presenti nel tuo gestionale** in maniera **SEMPLICE, RAPIDA, AFFIDABILE**: i dati della contabilità ordinaria e analitica, del ciclo attivo e passivo, del magazzino, dell'esposizione e delle commesse **sono a portata di click**.

Come?

IB Connector organizza i dati in **modelli tipici di analisi**, che vengono poi **parametrizzati sulle tue esigenze specifiche**.

Gli IB Connector sono il frutto dell'esperienza maturata da InfoBusiness su migliaia di clienti che lo utilizzano ogni giorno, ecco perché riescono a **soddisfare sin da subito le necessità delle aziende di qualsiasi settore e dimensione**.

Perché?

Partire subito, risparmiando

Grazie ai modelli tipici di analisi e all'installazione rapida e guidata, puoi utilizzare InfoBusiness in poche ore, **riducendo drasticamente costi e tempi** di implementazione di un progetto di business intelligence.

Semplicità di utilizzo

Con InfoBusiness **anche le analisi più complesse diventano semplici**, per assumere decisioni più rapide e motivate. I dati analizzati sono presentati attraverso grafici e cruscotti estremamente semplici e intuitivi.

Disponibilità e affidabilità delle informazioni

Non perdere tempo a creare le informazioni da zero: **i tuoi dati sono già disponibili** perché vengono generati direttamente dal tuo gestionale con la **massima garanzia di affidabilità**.

**AD HOC
INFINITY**

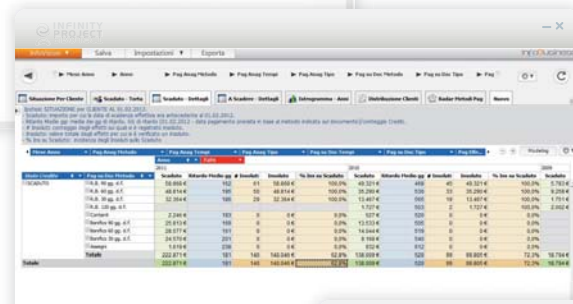
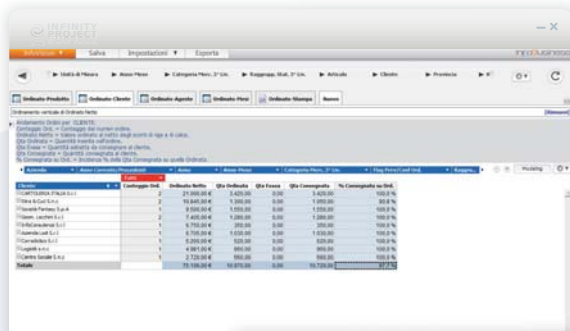
ENTERPRISE RESOURCE PLANNING

ESEMPI DI ANALISI DISPONIBILI IN TEMPO ZERO

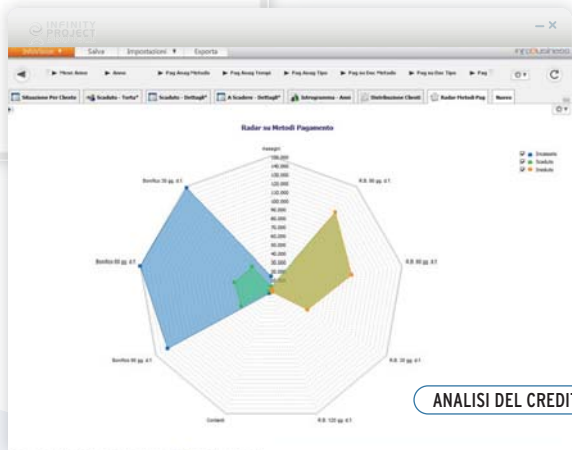
I modelli di analisi a disposizione sono talmente tanti che **tutti in azienda potranno fruirne**: la direzione, il management ma non solo... le vendite, il marketing, l'amministrazione, l'ufficio del personale e chiunque voglia contribuire al successo dell'azienda.

- _Marginalità sulle vendite
- _Analisi delle vendite
- _Ordini clienti
- _Analisi acquisti
- _Ordini fornitori
- _Magazzino
- _Contabilità generale
- _Contabilità analitica
- _Analisi del credito e del debito

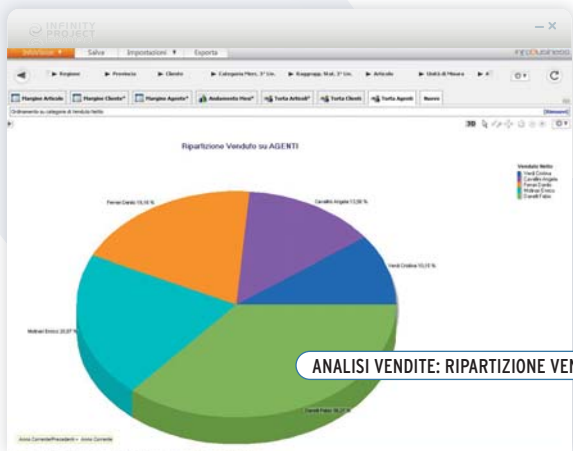
ORDINATO CLIENTE



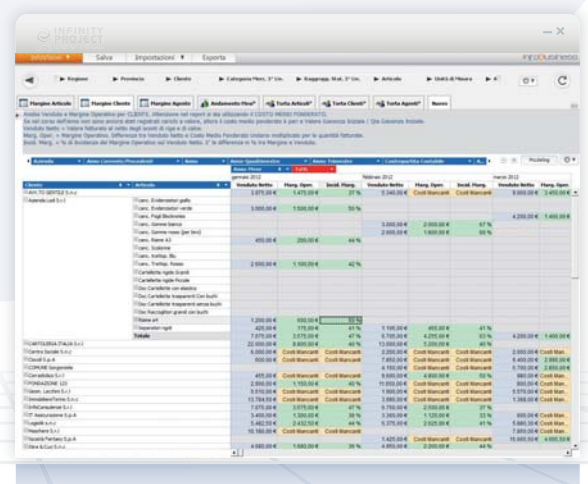
ANALISI DEL CREDITO: SCADUTO



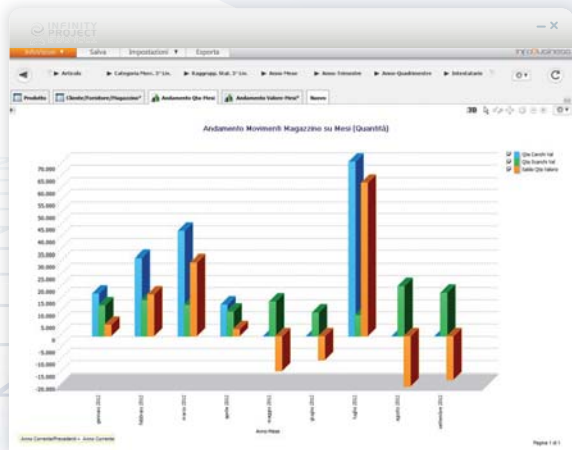
ANALISI DEL CREDITO: METODI DI PAGAMENTO



ANALISI VENDITE: RIPARTIZIONE VENDUTE PER AGENTI



MARGINI SULLE VENDITE



ANDAMENTO MOVIMENTI MAGAZZINO PER MESI

