

The logo consists of the lowercase letters 'f' and 'v' in a white, sans-serif font, positioned on a solid blue rectangular background.

infinity **mobile** solution

forza **vendita**

l'app per i commerciali e gli agenti che vogliono accedere a tutte le informazioni aziendali direttamente dal proprio smartphone e tablet. Un'applicazione intuitiva che semplifica le attività di vendita: caricare nuovi potenziali, inviare offerte, annotare gli ordini, gestire appuntamenti e contatti

#### **Lavorare... anche senza rete**

Puoi lavorare in assenza di connessione, ma anche collegarti in tempo reale per consultare i dati disponibili nel gestionale di riferimento. La rapida

sincronizzazione ti permette di:

- controllare la disponibilità della merce;
- verificare il rispetto delle condizioni commerciali;
- scaricare eventuali documenti collegati.

#### **Il tuo assistente personale**

Con Forza Vendita non dimentichi le scadenze: note, attività, memo, appuntamenti sono sincronizzati con l'agenda del tuo dispositivo.

Forza Vendita suggerisce automaticamente nuove offerte e

ordini per un cliente, rilevando quelli che ricorrono più spesso e ti propone inoltre delle efficaci sintesi sull'andamento delle vendite/provigioni.

#### **Risparmiare tempo**

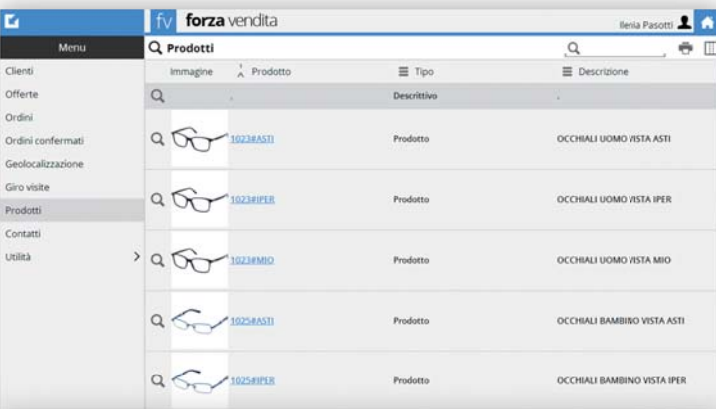
Giro visite interattivo, caricamento dati semplificato, ordini ricorrenti automatici, funzioni di geolocalizzazione e molti altri automatismi consentono un notevole risparmio di tempo, per potersi concentrare di più sui propri obiettivi di vendita.

#### **Proprio come la vuoi**

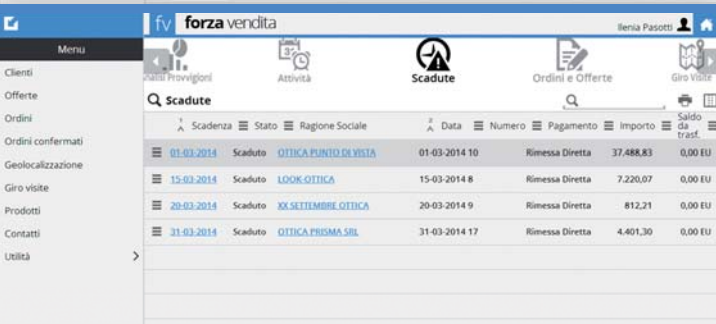
L'app è personalizzabile: a richiesta è possibile inserire nuove funzionalità per rendere ancora più unica l'esperienza di utilizzo.



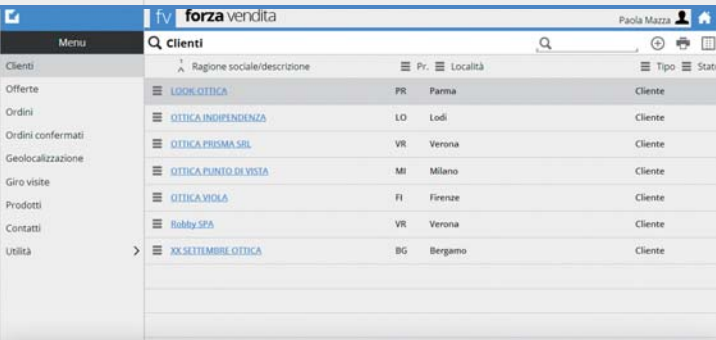
**ZUCCHETTI**  
IL SOFTWARE CHE CREA SUCCESSO



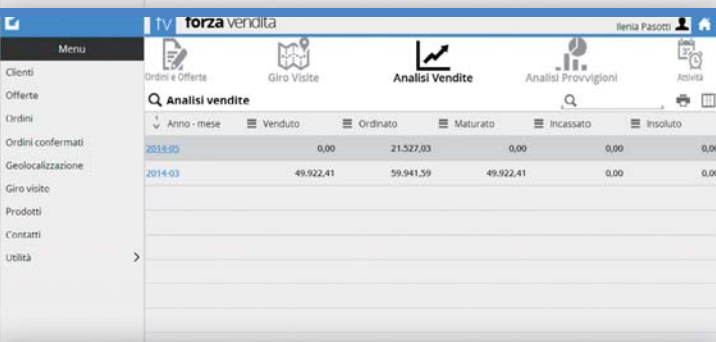
**Solo le informazioni che servono, nulla di più**  
Un'interfaccia pulita ... perché quando cerchi un'informazione la devi trovare subito.



**Vedi tutto, a colpo d'occhio**  
Accedi all'app e hai subito una pagina riassuntiva con le informazioni in evidenza e dei comodi collegamenti alle funzioni più utilizzate.



**Il cliente al centro**  
La scheda cliente è il punto di partenza da cui navigare tra i dati e trovare tutte le informazioni correlate: documenti caricati, prodotti acquistati a catalogo e tutto quanto disponibile nel gestionale. Saprai tutto, subito.



**Sintesi vendite e provvigioni**  
Una sintesi dell'andamento delle vendite e delle provvigioni ti permette di avere sempre la situazione sotto controllo. Ovunque ti trovi.

## elenco funzionalità

Gestione clienti, contatti, potenziali (dati anagrafici, gestionali, scadenze, documenti)

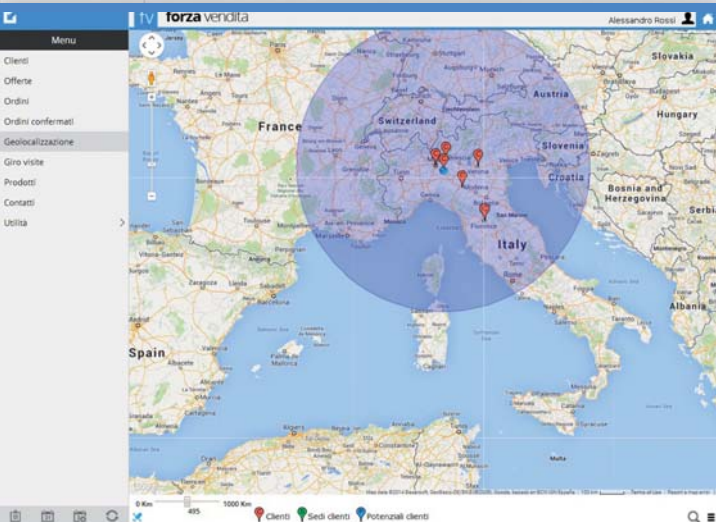
Caricamento offerte e ordini (da liste, ricorrenti)

Caricamento dati semplificato (multiplo, barcode, ordini ricorrenti)

Gestione note, attività, memo, appuntamenti dell'agente  
Geolocalizzazione

Integrazione con gestione documentale per documenti, clienti e prodotti

Sintesi vendite e provvigioni



**Geolocalizzazione al tuo servizio**  
Sfrutta le potenzialità della geolocalizzazione per segmentare le informazioni.  
**Scopri i clienti vicini**  
visualizza sulla mappa i clienti e i potenziali vicini al punto in cui ti trovi in un certo momento.  
**Salva potenziali da web**  
ricerca le aziende/attività interessanti nella zona e le memorizza come potenziali clienti (salvando automaticamente le relative informazioni di contatto riprese da Google).  
**Crea un giro visite interattivo**  
propone clienti non visitati da tempo nella zona o i clienti in orario di apertura per pianificare automaticamente un giro visite e farti risparmiare tempo.

**Disponibile per sistemi iOS, Android e Win8.1**